

amazon global selling

サービスプロバイダーリスト ～リスクマネジメント編～

<注意事項>

※Amazonはサービスプロバイダーの提供するサービスに関するいかなる保証をするものではなく、責任を負うものではありません。

※Amazonテクニカルサポートでは、サービスプロバイダーの提供するサービスに対するサポートは一切提供していません。

※サービスプロバイダーはあいうえお順で並べております。

※サービスなどに関するお問い合わせは、各社に直接ご連絡ください。

最終更新日 2025/11/20

企業賠償責任保険の要件（要点）

Amazon.comでの月間総売上が**10,000米ドル**を超えた場合（またはAmazonから要請があった場合）、**30日以内に商業賠償責任保険（海外PL保険）の取得・維持が必要です。**

主な保険契約の条件は以下のとおりです。

- 保険種類は一般賠償・超過賠償・包括賠償のいずれかで、原則「**事故発生ベース**」の契約であること ※商品カテゴリによって例外あり
- 補償限度額は1事故あたり総額100万米ドル以上（商品・身体傷害等をカバー）、免責額は10,000米ドル以下であること
- Amazon.comに出品する全商品の販売がカバーされ、「**Amazon.com Services LLCおよびその関連会社と譲受人**」を追加被保険者として指定すること
- 被保険者名はセラーアカウントの正式名称/販売業者名と一致していること（単一メンバーLLCは商号でも可）
- 保険会社はS&P A-またはAM Best A-以上の財務評価を持ち、解約・変更時は30日前にAmazonへ通知されること

詳細は[こちら](#)をご確認ください。

企業概要

新都心エージェンシー

新都心エージェンシーは三井住友海上のプロ新特級TGAゴールド代理店です。

- ✓ 海外Amazonセラー様専用海外PL保険サービス
- ✓ Amazonの出品要件・補償条件を熟知したサポート
- ✓ スピーディな手続き

お問い合わせ

フリーダイヤル [0120-668-007](tel:0120-668-007)

担当：越境ECビジネス担当 西内

contactamazons@shintoshin-ag.co.jp

海外Amazonセラー様専用 海外PL保険

Amazon.comでは、一定の売上を超えると「海外PL保険（Amazonを追加被保険者、等の基準有）」の加入が**必須**となります。当社はワンストップで提供します。

一般的な海外PL保険

従来の手続きと条件

-  **見積～契約**
通常1ヶ月程度が必要
-  **追加被保険者**
Amazon.com Services LLCなどの指定を**個別に申請要**
-  **補償基準**
通常は損害賠償請求ベース
(事故発生ベースへの変更は**申請要**)
-  **保険会社格付**
S&P A-等の財務評価が必要
(要確認)
-  **最低保険料**
50万円～
※北米含む

Amazonセラー様専用海外PL保険プラン

-  **見積～契約**
最短 **1週間** で契約完了
-  **追加被保険者**
Amazon要件 標準対応
面倒な申請手続き不要
-  **補償基準**
事故発生ベース 標準対応
Amazonの厳しい基準をクリア
-  **保険会社格付**
三井住友海上S&P A+
安定的な財務力格付け(2025.10.10)
- 最低保険料**
10万円～
※北米含む場合も同額

圧倒的低コスト

※北米含む場合も同額

このようなAmazonセラー様に最適です

Amazonの出品要件を100%満たした状態で、最短で保険証明書を取得できます。

”提出要請が来た”

Amazonから突然「PL保険の提出」を
求められて困っている

”要件が不安”

現在の保険がAmazonの
厳格な要件を満たしているか分からない

”安く済ませたい”

できるだけコストを抑えて、
確実に手続きを完了させたい

サービスの流れ

STEP 1



お問い合わせ

メールまたは電話で
ご連絡ください

STEP 2



フォーム入力

専用フォームより
情報をご入力

STEP 3



お見積もり

メールにて提示
内容をご説明

STEP 4



ご契約

メールで申込書確認
契約手続き

STEP 5



証明書発行

三井住友海上より
証明書を提供
→ Amazon提出

STEP 6



お支払い

請求書払い
クレカ払いも可

海外Amazon PL保険へのお問い合わせはこちら

TEL **0120-668-007**

担当：越境ECビジネス担当 西内

 contactamazonsp@shintoshin-ag.co.jp

簡単お見積りフォームはこちら



東京海上日動火災保険株式会社

企業概要



TOKIO MARINE
NICHIDO

東京海上日動

- ✓ 1879年の創業以来、「お客様と社会の“いつも”を支え、“いざ”をお守りする」というパーパスのもと、保険を通じてお客様に安心と安全をお届けしてきました。
- ✓ 豊富な経験・ノウハウ・東京海上グループの総合力と、当社が信頼する保険代理店による寄り添った対応により、企業のリスクマネジメントをサポートいたします。
- ✓ 東京海上日動火災保険は、S&P A+、A.M. Best A++に格付けされています。

問い合わせ

見積依頼や保険に関するお問い合わせは、[問い合わせフォーム](#)よりお願いいたします。

当日中～翌営業日中を目途に当社代理店よりご連絡いたします。

高品質な保険代理店によるリスクコンサルティングサービス

- ✓ 東京海上日動火災保険の直資代理店である「東京海上日動パートナーズ」が、Amazonセラーの皆様のニーズ・課題に応じたリスクコンサルティングサービスをご提供します。
- ✓ 事業特性やリスク環境を的確に把握し、当社独自のリスクマネジメント支援システム等を活用した最適な保険プログラムの設計から、“いざ”という時の事故対応までを一貫してご提供します。
- ✓ Amazonセラーの皆様にとって必要となる海外PL保険は勿論のこと、幅広いトピックのご相談をいただくことが可能です。

個人**97万人**以上・法人**8万社**以上の取引実績



多くのお客様に選ばれ続けている理由は、東京海上グループならではの信頼性と、お客様一人ひとりに最適な保険プランをご提供する姿勢にあります。これまでに培った実績と経験を活かし、個人のお客様から法人のお客様まで幅広いニーズにお応えしてきました。

25年以上続く確かな歩み



25年以上にわたり、地域に根ざしながらお客様の暮らしと事業を支え続けてきました。この長い歴史が、私たちのサービスの品質と信頼性を裏付けています。これからも皆様の「いざ」という時に安心をご提供できる存在を目指して歩み続けます。

東京海上日動火災保険株式会社

東京海上日動パートナーズのご紹介

POINT 1 東京海上日動100%出資の保険代理店

拠点数

164 拠点
2026年2月時点

取引実績（個人顧客数）

97 万人以上
2026年2月時点

取引実績（法人顧客数）

8 万社以上
2026年2月時点

従業員数

2,437 名
2025年12月時点



2001年創立から25年以上にわたり、地域に根ざしてお客様・地域社会を支えています。

POINT 2 お客様への幅広い提案力と万全なサポート体制



高い専門性を有するメンバーが、過去から蓄積したデータやプランニングシステムを活用してお客様一人ひとりの状況やニーズに合わせた最適なご提案をします。
契約後も、結婚・出産・退職などのライフイベントに合わせて、お客様に寄り添い、保険内容の定期的な見直しにより常に最適なプランとなるようサポートします。

POINT 3 お客様に寄り添った安心の事故対応



東京海上日動の損害サービス拠点と連携した万全のサポート体制でお客様をお守りします。

- ✓ 2001年の創立から25年以上にわたり、地域に根差してお客様・地域社会を支えています。
- ✓ 全国164拠点・従業員数2,437名の盤石な顧客対応基盤を持ち、8万社以上の法人顧客を抱えています。